



ideias de
negócios

MEI - Depilador



EMPREENDEDORISMO

Expediente

Presidente do Conselho Deliberativo

José Zeferino Pedrozo

Diretor Presidente

Décio Lima

Diretor Técnico

Bruno Quick

Diretor de Administração e Finanças

Margarete Coelho

Unidade de Gestão de Soluções

Eduardo Curado Matta

Coordenação

Luciana Macedo de Almeida

Autor

Sebrae

Projeto Gráfico

Staff Art Marketing e Comunicação Ltda.

www.staffart.com.br

Sumário

| | |
|---------------------------------------|---|
| Apresentação de Negócio | 1 |
| Mercado | 1 |
| Exigências Legais e Específicas | 2 |
| Investimentos | 2 |
| Divulgação | 2 |
| Dicas de Negócio | 3 |
| Produtos e Serviços - Sebrae | 3 |

1. Apresentação de Negócio

O serviço de depilador(a) independente está relacionado ao profissional especializado em extração de pelos corporais ou depilação, atendendo a mulheres e homens. O ramo da beleza tem crescido nos últimos anos e a procura por depiladores tem acompanhado essa tendência e aberto muitas oportunidades de atuação para essas profissionais, que podem trabalhar de forma autônoma, em domicílio ou em seu próprio espaço, ou para terceiros, em salões de beleza e empresas especializadas.

Em um mercado bem competitivo, é necessário profissionalismo, seriedade, além de uma técnica apurada e um atendimento atencioso aos clientes. Uma depilação mal feita pode resultar em lesões na pele e/ou pelos encravados. Por isso, a clientela procura por bons profissionais, que saibam realizar a extração em qualquer tipo de pele e de pelo.

Baixe essa ideia em PDF no seu dispositivo

2. Mercado

GANHO MÉDIO: R\$ 20,00/hora

Considerando uma disponibilidade mensal de 120 horas para a atuação como depiladora, o potencial de renda média mensal é de R\$ 2.400,00.

O dado acima considera a média nacional. Porém, dada a grande diversidade que o Brasil apresenta, é de fundamental importância que você pesquise o mercado em sua cidade. Para isso, utilize sites, classificados e entre em contato com alguns profissionais.

Importante considerar que esta atividade não tem demanda constante. Mesmo com disponibilidade mensal de 120 horas, não é toda semana que todos os horários são preenchidos. Há períodos em que haverá alta demanda de trabalho e há períodos em que a demanda será baixa.

Assim, é importante realizar uma boa gestão financeira pois o rendimento mensal com esta atividade pode variar bastante entre um mês e outro.

DEMANDA DIGITAL: CRESCENTE

Entre fevereiro de 2020 e agosto de 2021, houve um aumento na demanda digital pelos serviços de depiladora de 28,76 %.

CONCORRÊNCIA DIGITAL: ALTA

A concorrência por publicidade digital paga é considerada alta para o Google Ads. Confira neste post como descobrir a concorrência em sua cidade.

3. Exigências Legais e Específicas

FORMALIZAÇÃO

O(A) depilador(a) pode ser formalizado(a) como MEI. Se você se interessa por essa possibilidade, acesse o curso on-line e gratuito do Sebrae “Benefícios e Responsabilidades do MEI”.

A atividade está entre as permitidas no cadastro como MEI. Trata-se do CNAE 9602-5/02 - Depilador(a) independente. Saiba como se formalizar em gov.br/mei.

4. Investimentos

MÉDIO

Para exercer a profissão, é necessário investir em cursos específicos de capacitação, equipamentos e ferramentas, como cera e laser. Investimento a partir de R\$ 1.000,00.

5. Divulgação

CUSTO DE ACESSO A CLIENTE:

R\$ 0,62

O serviço de depilador(a) pode funcionar bem no Google Ads, ferramenta que permite fazer com que o seu anúncio seja exibido no momento certo, e você paga apenas quando as pessoas clicarem e pode trazer ótimo retorno.

DIVULGAÇÃO EM REDES SOCIAIS

As redes sociais são fundamentais para a expansão de qualquer negócio. No ramo da depilação os serviços podem ser divulgados principalmente por meio de redes sociais como o Instagram e o Facebook.

6. Dicas de Negócio

O laser é um equipamento que esbanja eficiência na remoção de pelos. No entanto, essa tecnologia vem sendo aprimorada e está criando tendências no mercado da depilação. Assim, os profissionais do setor podem apostar em técnicas como a 3D, que apresenta mais segurança e conforto ao cliente

7. Produtos e Serviços - Sebrae

Se você se interessou pela modalidade MEI, avalie fazer um curso rápido e gratuito do Sebrae para entender os Benefícios e Responsabilidade do MEI.

Se você optar por ser um microempreendedor individual, clique aqui para criar seu CNPJ agora.

Possui alguma dúvida sobre a atividade? Fale com o Sebrae ou participe da Comunidade de Empreendedores do Sebrae e experimente fazer uma pergunta sobre sua ideia ou negócio.

Siga as redes sociais do Sebrae em sua região para ficar por dentro de dicas, cursos e eventos mais próximos de você.