

DICAS EMPREENDEDOR MARANHÃO RURAL



Volume 3 Edição 1 21/11/2021

GRAJAÚ CENTRAL DE NEGÓCIOS LTDA.

PLANEJAMENTO DAS ATIVIDADES DA FAZENDA

Dando continuidade a nossa Serie - Dicas Empreendedor Maranhão Rural, hoje abordaremos um tema de extrema importância para o sucesso de uma fazenda que é o PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO.

Todos os processos de produção e criação dentro de uma fazenda são carregados de impactos positivos e não tão positivos. E que são envolvidos de muitas incertezas e riscos, e na maioria das vezes não calculados. Imaginem que vários empreendedores rurais conduzem as atividades do seu agronegócios sem essa ferramenta primordial para uma gestão - o PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO. Amigos fazendeiros, ter um Plano é vital para médio, curto e longo prazos. Aquele refrão de uma conhecida música do Zeca Pagodinho - (... E deixa a vida me levar, vida leva eu...) não funciona para um fazendeiro organizado, pois todo empreendimento rural tem que alcançar rentabilidade. Esse temido PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO serve para dar sustentação e fortalecer os impactos positivos dos processos de produção e criação, citados anteriormente, e evitar ou se preparar para os impactos não tão positivos. E mais, é um momento para que o empreendedor rural faça seu dever de refletir, discutir, medir e apontar a direção, os rumos que o seu agronegócio deverá seguir, não esquecendo de identificar internamente os Pontos Fortes e os Pontos Fracos da propriedade e externamente as Oportunidades e as Ameaças apresentadas pelo mercado. No fundo mesmo, o Planejamento Estratégico é uma ferramenta que ajudará o fazendeiro a preparar seu empreendimento para não ficar muito suscetível e vulnerável as incertezas desse mercado tão competitivo que é o Agronegócios.

PASSOS BÁSICOS DO PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO NA FAZENDA

- | | | |
|---|---|---|
| 1. Informe por escrito da decisão de elaborar o PE; | 4. Defina a Missão, Visão e Valores da fazenda; | 7. Defina metas e objetivos de curto, médio e longo prazo; |
| 2. Identifique e defina os envolvidos que participarão; | 5. Defina qual é realmente o Negócio da fazenda; | 8. Defina os Planos de Ações; |
| 3. Faça um histórico das atividades da fazenda; | 6. Identifique os Pontos Forte, Pontos Fracos, Oportunidades e Ameaças; | 9. Defina os Indicadores de Mensuração e Acompanhamento dos Resultados e Coloque em prática o PE. |

Conclusão:

Dedicado e incansável fazendeiro, o seu sucesso como empreendedor rural é um grande desafio, e você deverá ao elaborar seu PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO se preocupar com inúmeras variáveis que interferem nas suas ações, veja algumas:

Clima; Fornecedores de Insumos; Características dos Produtos; Genéticas; Área para Cultivos e Produções; Mão-de-obra Qualificadas; Alianças Estratégicas; Assistências Técnicas; Processos de Produção e Criação; Tecnologias Empregadas; Canais de Comercialização.

“Qualquer visitante de fazenda deve tomar cuidado em emitir julgamentos sobre objetivos e estratégias do produtor, a menos que ele conheça todas as circunstâncias...” (Buckett, 1981). Inicie agora o seu PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO e sucesso.